



Conducteur de travaux Photovoltaïque B to B

Les principales missions du poste sont :

- Sous la direction du directeur des opérations BtoB, vous intégrez une équipe composée de 3 commerciaux, et de 1 ingénieur BE. Votre rôle est de vous assurer du bon déroulement des chantiers.
- Pour cela, vous aurez à mener les missions suivantes :
- **Mission de référent technique :**
 - Prise de mesure et de côte
 - Vérifier la rentabilité du projet
 - Constitution et validation de dossiers techniques, choix et détails des matériaux (fixations, câbles, rails etc...)et des différentes marques
 - Échange permanent avec les clients, le réseau d'installateurs, les sous-traitants
 - Veiller aux contraintes des chantiers et cadencer les travaux, notamment lié aux contraintes de délai pour la mise en service
 - Organiser les signatures des PV de réception (clients et sous-traitants)
 - Réception et préparation des commandes chantiers.
 - Suivre la levée des réserves et s'assurer de la bonne exécution des travaux
- **Missions de contrôle :**
 - Visite de chantier afin de vérifier la conformité ainsi que le fonctionnement de l'installation par rapport à l'offre vendue.
 - En cas de non-conformité, coordonner la correction des défauts avec les prestataires d'installation et faire des rappels de formation technique afin de privilégier l'amélioration continue.
 - Assistance téléphonique et terrain aux installateurs sur chantier en cas de problème (toiture, de charpente ou d'électricité, etc
 - Maitrise du cahier des charges, détecter sur place les non-conformité matériel et EPI
 - Assurer la validation des factures, la livraison du matériel et collecter l'ensemble des documents





Recrutement



Conducteur de travaux Photovoltaïque B to B

Profil recherché :

- Vous possédez une expérience réussie dans la mise en œuvre d'installations électriques et plus précisément dans l'activité d'installation de panneaux photovoltaïques auprès d'une clientèle de TPE / PME. Vous maîtrisez parfaitement les secteurs de la couverture industrielle et de l'électricité
- Doté d'un très bon relationnel, vous faites de la satisfaction client votre priorité.
- De nature posé et optimiste, vous êtes force de proposition, proactif et réactif quant à la résolution de problème.
- Bon communicant, vous savez vous adapter aux différents interlocuteurs (clients, techniciens, prestataire etc...) et vous faire écouter.

• **Rémunération et avantages :**

- Poste en CDI
- Rémunération : selon expérience
- Jours travaillés : Du lundi au vendredi
- Mutuelle entreprise
- Véhicule de fonction
- Environnement de travail agréable
- Type d'emploi : CDI
- Statut : Cadre

• **Avantages :**

- RTT
- Véhicule de fonction

• **Programmation :**

- Travail en journée

• **Types de primes et de gratifications :**

- Prime annuelle
- Primes
- Lieu du poste : Déplacements fréquents

Contact

04.26.72.52.97

infos@artemisconcept.fr

www.artemisconcept.fr



je postule ici



contactez - nous pour un entretien
dans nos locaux

À bientôt !

